

3つのコア事業とわたしたちの使命

わたしたちは、「不動産の管理」・「不動産事業の経営」・「不動産の売買・サブリース」の3つを事業の軸とし、地域社会のために使命をもって取り組んでいます。

わたしたちの取り扱うサービスは多種多様ですが、互いが互いを補い合うことでお客様にとって最適なサービスをご提供いたします。

不動産管理



不動産の管理

お客様が抱える課題を迅速に識別し、培ってきたノウハウを基に、不動産の最適な維持管理をご提案することで、不動産の長期的な活用をご支援いたします。

事業経営



不動産事業の経営

インフラ構築や物件売買に携わると同時に、サービス提供における地域社会への貢献にも携わることで企業としての利潤追求を超えたサービスをご提供します。

不動産売買



不動産の売買・サブリース

地域に根付いた営業で構築した、様々なコネクションを基盤に置くことで、数多くの需要元と供給元を把握し、それらを最適なマッチングで結び付けます。



お客様の課題

管理方法がわからない
管理をアウトソーシングしたい
現状の管理コストが高すぎる



社会インフラ

アパートなどの居住施設
病院保育園などの公共施設
駐車場などの土地活用



売り手・買い手の願望

自宅を貸して家賃収入を得たい
マンションや自社ビルを売りたい
駐車場の借り手を捜したい



大喜のサービス

確かなサービス
豊富な経験と知識
クライアントファースト



大喜のサービス

経営資源の算出
人材の確保・派遣
有益な情報の提示



大喜のサービス

需要と供給元のマッチング
地域社会を見据えた先行投資
利害関係者間の円滑な仲介



最適な管理方法の提案

業務負担軽減
コストメリット
安心感



地域社会にもたらす効果

ビジネス機会の提供
充実した環境の提供
地域サービスの多様化



借り手・買い手にとってのメリット

契約の迅速な締結
双方にとっての適切な査定
安心感